

www.regione.umbria.it/lavoro-e-formazione

PROGRAMMA LAVORO REGIONE UMBRIA: UMBRIATTIVA



SEI IN CERCA DI OCCUPAZIONE? RICHIEDI UN VOUCHER PER PARTECIPARE AL CORSO

TECNICO DELLE VENDITE

Il tecnico delle vendite si occupa di impostare le strategie di vendita, di gestire le vendite stesse, di monitorarle ed implementarle. In particolare cura la ricerca di nuovi clienti attraverso una preventiva analisi del mercato o dell'area di riferimento in termini di limiti e potenzialità di sviluppo, di pianificare azioni di vendita, di gestire la trattativa commerciale, di supervisionare la stipula del contratto e di seguire il trattamento dei dati relativi alle vendite.

Articolazione del percorso

ORE

L'attività professionale di tecnico delle vendite
Gestione delle relazioni e comunicazione con il sistema cliente
Analisi del mercato di riferimento
Pianificazione delle vendite
La gestione della trattativa commerciale
La gestione del portfolio clienti
Sicurezza sul luogo di lavoro"
La valutazione della qualità del proprio operato nell'ambito di erogazione di un servizio

198

Al termine dei corsi tutti i giovani formati da SFCU entreranno nel circuito di Unimpiego Confindustria, società di intermediazione domanda-offerta di lavoro del sistema confindustriale, autorizzata dal Ministero del Lavoro e saranno seguiti dal nostro servizio di job-placement per l'inserimento nel mondo del lavoro.

INFO E ISCRIZIONI:

TEL. 075582741 rif. Elena Falconi – E-MAIL: formazione@sfcu.it